



Teeth Alignment Brainは、矯正専門医を中心としたスペシャリストによって、  
 SureSmile治療に関わるオンラインサポートサービスを提供しています

- ① 適応確認
- ② 治療計画(プランニング)サポート
- ③ 治療経過相談

**① 適応確認とは**

ユーザーから共有された患者データを基に、適応確認をします。症例ごとに適応基準をチェックし、適否理由を記載したフィードバックシートを用いてユーザーに回答します。

- 適否判断の質が向上
- 専門医の適応判断基準を学べる
- 患者への適否説明時の説得力が上がる

**② 治療計画サポートとは**

適応となった患者さんに対して、デジタルラボが作成したセットアップモデルをレビューし、患者主訴や臨床の見地から適切な治療計画へと改善するための修正作業を代行します。最終判断(注文)はユーザーご自身で実施します。

- プランニングの質が向上
- 時間と手間、英語でのやり取りを省ける

**③ 治療経過相談とは**

プランニングを実施した患者さんの治療開始後の相談をお受けします。治療開始後の相談体制があることで、安心して患者さんをフォローアップできます。

**Teeth Alignment Brainの申し込み方法**

**Step 1** ホームページで詳細情報を確認 ▶ [www.teeth-alignment-brain.com](http://www.teeth-alignment-brain.com)



**Step 2** 月額会員か非会員を選択

料金	入会費	月会費	適応確認	プランニングサポート	治療経過相談
<b>月額会員</b> SureSmileやアライナー矯正治療が初めての先生が対象です。適応確認候補患者さんが月2症例以上いる場合、治療計画相談までカバーできる月額会員をお勧めします	1万円	2万円	3症例まで無料 4症例以降 5千円/1症例	4万円/1症例	7件まで無料 8件目以降 5千円/1件
<b>非会員</b> ある程度アライナー治療を習熟している先生が、適否判断に迷う症例などにご活用ください。治療経過相談は含まれておりません	-	-	1万円/1症例	4万円/1症例	-

**Step 3** ホームページの申し込みフォームからお申し込みください

\*Teeth Alignment Brainサービス詳細は公式ホームページを参照ください

一般的名称：歯科矯正用治療支援プログラム 販売名：SureSmile ソフトウェア 承認番号：30100BZX00187000 管理医療機器  
 一般的名称：歯科矯正用レジン材料 販売名：Essix Plasticシート 承認番号：225AKBZX00098000 管理医療機器

デンツプライシロナ株式会社 [www.dentsplysirona.com](http://www.dentsplysirona.com)

# アライナー矯正 SureSmile User's voice

– Teeth Alignment Brainの活用



熊本県菊池郡 たけした歯科  
 院長 竹下 修二 先生





## 初めてのアライナー治療にSureSmileを選んだ理由

熊本県菊池郡 たけした歯科 院長 竹下 修二 先生

2014年に熊本県菊池郡菊陽町にて開業された、たけした歯科では、2021年にCERECを導入、2022年10月よりSureSmile治療を開始されました。それまで自院での歯列矯正治療は行っておらず、アライナー導入にあたりTeeth Alignment Brain社のサポートサービスを活用されています。2022年12月現在、SureSmileアライナー治療中の患者さんは3名で院長先生ご自身、受付スタッフそして一般患者さんという内訳です。

今回のインタビューでは、たけした歯科 竹下修二先生に、初めてのアライナー治療にSureSmileを選ばれた理由、Teeth Alignment Brainの活用についてお話しいただきました。



### ▶ たけした歯科について

一般歯科にて、歯科医師1名、衛生士2名で診療しています。1日の患者数は20~30人。これまで矯正患者さんは近隣専門医へ紹介していました。現在も複雑な症例は専門医へ送っています。2021年11月30日にものづくり補助金にてCEREC一式を導入したのですが、補助金申請の際、CERECを活用したアライナー矯正治療も計画の一環に入れていました。

### ▶ SureSmileを導入されたきっかけは

アライナー矯正にはずっと興味がありましたが、なんとなく敷居が高く、試す機会がありませんでした。CEREC導入に伴い、口腔内スキャナの活用という観点で同じメーカーであるデンツプライ

シロナが提供するSureSmileを始めることにしました。

同じメーカーのシステムで完結するということに魅力を感じており、アライナー矯正で経営面での安定の一助を図りたいという側面もあります。クリニックにも患者さんにも無理のないペースで、徐々に自費率を高めていければと考えています。毎月数症例候補患者さんを見つけるようにして、月に1症例は治療開始できることを目標にしています。

### ▶ 治療中の患者さんについて教えてください

1人目は私自身です。まずは自分で体験しないと患者さんに提案できないと考えています。実はアライナーは届いたのですが、IPRが実施できないのでまだ治療を開始できておりません(笑)。

2人目は受付スタッフです。ほぼ毎日顔を合わすので、治療経過や感想を日々確認できるのですが、治療開始当初、本人は歯が動いていることに不安も感じていました。そういった率直な感想が聞けるためスタッフに治療してもらって良かったと感じています。3人目は前歯部空隙歯列がある一般患者さんです。補綴での改善を提案したのですが、健康な歯を削ることに抵抗があり、それならばアライナーで整えようということになりました。ワイヤー治療ではなく、目立たない矯正方法のアライナーであればということで受け入れてくれました。



### ▶ カウンセリングはどのようにされていますか

患者さんの自主性を尊重したいので、無理にこちらから勧めないようにしています。待合室にてアライナー矯正を開始したことをパンフレットや動画で案内し、実際その効果で問い合わせられる患者さんも多くなっています。患者さんもアライナー矯正は聞いたことがある方が増えているのかもしれませんが、興味を持たれる患者さんの年齢層は幅広いですが、性別で言うとは女性の方ですね。また、中年~ご年配の方も関心があるのが想定外でした。

### ▶ Teeth Alignment Brainの活用について

月額会員を選んで、今のところ全症例Teeth Alignment Brainのサービスを活用しています。矯正治療は長期間に渡るものなので、治療中の経過相談が含まれる月額会員が安心だと思います。実際使ってみて、適応判断に関しては回答がはっきり分かりやすく明示されているところが気に入っています。また、適否回答に加え、妥協案も提示してくれるのは助かります。実は私自身は適応不可症例だったのですが、抜歯をすれば適応となることも

熊本県菊池郡 たけした歯科  
院長 竹下 修二 先生



あるということもフィードバックシートに記載してくれたので、柔軟性を持った対応をとることが出来ました。矯正経験のない歯科医師にとって、フィードバックシートは読むだけでも勉強になります。内容を患者さんに伝えるようにまとめ直してカウンセリングにも活用しています。

プランニングサポートサービスについては、やはり安心感が一番のメリットです。また、臨床に加えクリニック経営まで様々な業務で時間に追われる身としては、プランニングを代行してもらえることも助かっています。

今後もコンスタントに候補患者さんを見つけて、Teeth Alignment Brainに適応確認を申し込んでいく予定です。現在も1名は候補患者さんがいて、適応確認依頼中です。

### ▶ おわりに

矯正治療による歯並び改善によって、見た目がきれいになること以外のメリットも患者さんに伝えられると良いですね。つまりは歯の健康寿命を延ばせるなど、口腔内環境の改善です。メンテナンスで当院に通ってくださる方でも、この歯の重なりが解消されたら食べ物のつまりや磨き残しがなくなって長期的にメリットがあるのにな・・と思うことがあります。

今後は私を含めた受付スタッフの治療体験などを待合室などに掲示したりして、より当院でのアライナー治療が患者さんの目につくような工夫をしていこうと思っています。Teeth Alignment Brainを活用しアライナー治療患者さんを増やし、地域住民の健康増進をはかりたいと考えています。

